

Companies

# 打造中重卡“航母” 福田汽车牵手戴姆勒

◎本报记者 吴琼

金融危机下,跨国汽车巨头仍逆势牵手中国汽车企业。福田汽车今日公告称,将与戴姆勒股份公司及戴姆勒东北亚投资有限公司在北京成立合资公司,生产福田欧曼中重型载货汽车及戴姆勒发动机。此后,将在俄罗斯、南亚和中南美洲等地成立合资公司。这将开创中外商用车联手出兵全球中重型卡车领域的先河,也将加速福田汽车的国际化进程。

与戴姆勒股份公司及戴姆勒东北亚投资有限公司合资生产中重型载货汽车及其发动机项目的议案》,未来将合资组建北京福田戴姆勒汽车有限公司,注册资本为56亿元。福田汽车以现有欧曼中重卡业务可拆分资产经评估后作价28亿元出资,占注册资本50%;戴姆勒以现金出资28亿元,其中戴姆勒股份公司和戴姆勒东北亚分别持股40%、10%。该合资项目总投资为63.5亿人民币,差额部分由银行贷款解决,同时由股东按出资比例担保。合资公司将于2009年8月份

成立。该合资公司将生产两类产品:发动机产品和中重卡。其中,排放标准可达欧V的戴姆勒OM457 12升柴油发动机,是以技术许可向戴姆勒引进生产的;中重卡则仅使用“福田欧曼”商标,戴姆勒将提供技术和专家协助福田欧曼中重卡产品进行升级,以满足全球市场的需求。2011年底试生产OM457发动机投产,2012年中整车装OM457发动机投产。

福田汽车明确指出,双方未来俄罗斯、南亚和中南美洲等全球合作业务的运营中心,即为双方全球合作业务的管理决策、研发、生产、供应链管理、营销管理等中心,俄罗斯等合资项目将作为区域性生产和销售中心。3年内成立南亚合资公司,5年内成立中南美洲合资公司。

随着双方进一步开展全球性合作,福田汽车有望借助戴姆勒汽车在全球的销售渠道,提高福田汽车品牌全球知名度和中重卡业务全球竞争力,打造全球中重卡“航母”。戴姆勒汽车也将借助福田汽车在华的销售渠道,进军中国市场;且依靠中国的成本优势,大举进军全球中低价中重卡市场。按联合业务计划显示,该合资公司于2009年至2018年将累计销售整车94.2万台,其中混合车25万台,2009年至2018年累计实现销售收入2236.20亿元。

## 中国铁建 奔赴非洲建铁路

◎本报记者 侯利红

日前,由中国铁建中铁二十三局集团公司承担施工任务的利比亚800公里南北铁路建设,在非洲北部正式破土动工。这标志着该项目从施工准备进入了实质性的实施阶段。

据介绍,由中国铁建承建的利比亚南北铁路今后无疑将成为贯穿南北的大动脉。该铁路北起黑舍,南至塞卜哈,全长约807公里,设计最高时速为每小时160公里,工期为3年。该铁路将主要用于塞卜哈与黑舍之间的货物和旅客运输。今年7月4日,中国铁建中铁二十三局与中国铁建中土集团在北京签订了项目实施协议,合同金额4.49亿利第(约26亿元人民币)。

## 中国国航 春运运力增长二成

◎本报记者 徐玉海

1月11日至2月19日,为期40天的2009年春运将全面展开。中国国航今年投入运力将同比增长20%,并提升服务品质,为旅客打造愉快的空中旅途。

中国国航总裁蔡剑江表示,春运是国航应对金融危机、展示实力、保证安全、提升效益的一场攻坚战。国航计划执行航班34103班,提供座位数595.27万个,为出行旅客提供更多的航班选择。另外,为满足海峡两岸之间旅客往来的需求,春运期间在原有定期台湾包机的基础上又新增临时包机46班。

在安全方面,国航将坚持安全第一的原则,严格执行放行标准,做好大雪大雾等天气情况下的应急预案,加强机务维修的排查力度,确保春运期间飞行安全万无一失。同时,国航还将深入了解市场,为旅客提供优质的个性化服务,自元旦期间以来国航相继推出了白金卡全流程服务等一系列新服务产品。

## 力诺太阳 获节能技改资金

◎本报记者 徐锐

力诺太阳7日公告称,根据国家发改委《关于组织申报2008年节能技术改造财政奖励项目的通知》,经国家专家审核组的审定,公司所属濮阳分公司、中原分公司实施的“窑炉节能技术改造项目”被列为节能技改财政奖励实施项目,项目节能量分别为1.66万吨标准煤/年和1.36万吨标准煤/年。按国家有关规定,公司已收到国家节能技改资金453万元。

## 中油化建 签下外商工程合同

◎本报记者 徐锐

中油化建今日发布公告称,公司近日与韩国现代建设工程有限公司签订了《卡塔尔化肥公司建设分包合同》,项目名称为卡塔尔化肥公司项目,施工范围为钢结构安装、配管安装和设备安装等,合同额为1710万美元。据悉,该工程建设地点在卡塔尔,开工日期为2009年2月,竣工日期为2010年10月。

中油化建表示,该合同对公司具有法律约束力,如果公司不能按期保质完成工程将会受到违约处罚。

■记者观察

# 又见房地产企业借壳热

◎本报记者 王璐

经过一段时间的沉寂后,房地产企业再次掀起借壳上市潮,其中ST公司的“壳”尤为“紧俏”。业内人士认为,经济环境的不尽如人意导致房地产企业收入萎缩,现金流拮据,融资渠道更是越来越窄,而通过借壳上市公司可以较低的成本尽快进入资本市场。

2008年的最后一个交易日,S\*ST万鸿披露,佛山市顺德佛奥集团有限公司将成为公司的新东家,并计划对其启动重组。佛奥集团计划在12个月内启动对公司的重组计划,将旗下优质的房地产等资产注入上市公司。由此,S\*ST万鸿将转型房地产企业。而此前,已有ST国药、中科合臣、ST耀华、ST天桥、SST亚华等一批上市公司先后宣布正在和房地产企业商讨借壳事宜。资料显示,准备借壳中科合臣的是住宅及商业地产的综合开发商——曾荣获上海房地产开发企业50强的上海腾欣(集团)有限公司;准备借壳ST国药的是中国三江航天工业集团公司的房地产资产,它过去一度希望将旗下地产业务借壳\*ST迈亚;而准备借壳ST耀华的是江苏凤凰传媒集团有限公司,该集团拟将文化地产、金融投资等核心资产注入上市公司。此外,信达房地产资产欲借壳ST天桥,该事宜已获证监会批准通过,信达资产已把旗下数十亿的房地产资产整合到了天桥青岛;浙商集团房地产资产欲借壳SST亚华,此方案同样已获监管部门批准。



史丽 资料图

不难看出,房地产企业借壳上市的需求强烈,而且借壳ST公司的概率更高。业内人士认为,房地产企业重新掀起借壳上市浪潮,与2008年房地产市场和股市环境发生了重大变化不无关系。从股市情况来看,经过不断持续下跌,上市公司的股价普遍打折。统计显示,截至2008年底上市公司的平均股价较上年缩水幅度已超过60%。显然,打了几折的股价大大降低了房地产企业的借壳成本。而从房地产市场来看,整个行业的洗牌似乎已接近尾声。在抽紧银根的宏观调控中,大量的中小房地产企业关门歇业甚至破产倒闭,而一批有实力的房地产企业在走出资金紧张的局面后,便重新筹划起借壳上市的发展问题。而且,经过宏观调控如此“洗礼”,越来越多的房地产企业意识到上市才能够一劳永逸地解决资金问题。

至于不约而同地借壳ST公司,主要是因为T族公司盈利能力极低,绝大多数主营业务面临亏损,且这些公司的大股东往往已无力逆转局面,因而容易沦为“壳”资源。有关房地产行业研究员告诉记者,房地产作为各级政府普遍拥有的资源,将其注入ST公司是T族公司最可行,甚至是唯一的保障选择,这也是那些国资控制下的ST公司被房地产企业频频借壳的主要原因。

此外,房地产企业借壳ST公司的动力,还来自于“资产重组+增发”。统计资料显示,被房地产企业借壳的ST公司几乎都已经完成或正在经历这个环节。也就是说,房地产企业借壳ST公司仅仅是为了获取上市的资格,后续通过增发将自己的房地产资产进行证券化才是最终目的所在。显然,这些房地产公司通过借壳进入资本市场,有利于打通地产公司的融资渠道,虽然不见得很快就能融到资金,但从长远来看,总会有融资机会。更重要的是,上市还可以树立良好的企业形象,在看重品牌的房地产市场无疑会对企业的发展带来好处。

# 今年投产三项目 安泰科技可望降本增利

◎本报记者 侯利红

安泰科技今年将有三个项目陆续投产,目前进展都很顺利。同时,受金融危机影响导致各种原材料价格的大幅下跌,也有助于安泰科技的成本控制并推动公司整体毛利率提升。安泰科技今日就此发布了公告。

安泰科技在公告中称,作为公司目前投资的最重要产业项目,年产4万吨非晶带材及制品项目”目前正在投产前的热试阶段。根据计划,该项目预计2009年投产,2010年达产。另外两个募集资金投资项目“高性能难熔材料及制品产业化项目”和“高级级聚晶金刚石材料及

高档专业金刚石工具产业化项目”目前建设进展顺利,预计2009年投产。公司同时表示:随着公司现有产业的进一步发展,以及市场广泛关注的募投资金投资项目的陆续建成投产,未来几年公司将获得新的业绩增长点。”

在安泰科技的产品成本中,原材料价格向来占到较高比例。从今年第三季度起,受金融危机影响,公司所用的各种原材料价格均出现较大幅度的下跌,而从目前情况看,原材料价格不会在短期内重新大幅上涨。因此,安泰科技认为,这将为公司产品成本的控制提供有利条件,将推动公司整体毛利率的提升。

■公告追踪

# 三成股权质押 ST松辽大股东“非常规”借款留悬念

◎本报记者 彭友

近日,ST松辽大股东舍弃银行借贷、委托贷款、信托融资等“常规”筹资渠道,转而向一自然人借款。这种“非常规”借款方式,令人无法猜透其中缘由。

ST松辽昨日披露,公司大股东天宝汽车销售有限公司于2008年12月28日与自然人董文亮签署《借款协议》,天宝汽车将持有的ST松辽6704万股限售流通股(占公司总股本的29.89%)质押给董文亮,以维护其合理债权回收预期,质押期限一年。公告并未披露借款额度以及借款利息。

2008年12月26日,ST松辽收盘于2.1元。按此价格计算,ST松辽6704万股的市值为14078.4万元。ST松辽最近的最低价为1.6元。鉴于天宝汽车所持为限售股,打上5折的话,也值5000万元左右。

无独有偶,类似天宝汽车向自然人大额借款的情况,也出现在另一家上市公司的大股东身上。由于资金链紧张,该公司大股东曾向4个自然人短期借款数百万至千万元

(部分月息超过6%),但因无力偿还,目前当事方正在对簿公堂,上市公司也受到极大影响。

市场人士表示,在目前的经济环境下,银行借款依然困难,股市的震荡也使得股权质押信托融资乏人问津,导致资金渴求者只得另寻“非常规”途径。然而,由于向自然人借贷毕竟不像向正规机构借贷一样风险控制到位,一旦出现问题,极易引发矛盾。

天宝汽车所持ST松辽6704万股限售股,将于2009年11月16日上市流通。公司在股改时承诺,如果在解禁后的2年内出售股票,价格将不低于4.2元/股。有关人士不无担忧地指出,如果上述借款出现问题,极端情况下可能发生ST松辽控股权的转移,也导致4.2元/股的限价承诺”成为一纸空文。

ST松辽的实际控制人为周天宝。此前,同为周天宝控制的,ST松辽第二大股东上海中润汽车制动器有限公司,于2008年11月17日一口气违规卖完刚刚解禁的ST松辽10%股份(2008年11月14日解禁),2倍于5%”的门限规定,套现

4171万元。记者昨日多次致电天宝汽车和中润汽车,但均无人接听。ST松辽证券部人士则表示,大股东方面均在上海办公,公司也只是“来件照登”。

2007年底,周天宝曾表示,天

宝汽车将在安徽、上海等地生产汽车零部件,在沈阳、长春进行汽车制造,此外还将在洛杉矶、底特律等地设立汽车研发中心。但分析人士表示,目前全球汽车行业正陷入低迷期,企业如果此时现金流断裂,后果将不容乐观。

# 拍卖公告

受法院委托,我公司定于2009年1月16日上午10:00时在太原市福瑞得休闲俱乐部二楼会议室公开拍卖山西天龙山古文化发展有限公司持有的ST天龙股票16274300股。

展示时间:2009年1月6日—2009年1月15日  
展示地点:本公司

有意竞买者请于本公司联系、咨询,并于报名截止日前持有效证件到我公司办理竞买登记手续,同时交纳竞买保证金。报名截止日期:2009年1月15日下午5:00前(以保证金银行到账时间为准)。

联系电话:0351-3536766 3532715 13333514169  
联系人:张女士  
公司地址:太原市旱西门街25号中保大厦602室

山西德顺昌拍卖有限公司

## 力源液压 首付1.3亿先行购入增发资产

◎本报记者 徐锐

力源液压今日发布公告称,尽管公司定向增发计划在2008年7月31日已获中国证监会审核通过,但从目前情况看,公司定向增发工作在短期内难以完成,为使此收购项目能够按期进行,从而提高公司的盈利能力,增强投资者对公司长期发展的信心,公司决定以分期付款方式在定向增发获得成功前利用自筹资金先行收购募项目之一——中国航空工业燃机动力(集团)有限公司100%股权,待募集资金到位后再进行置换。

据了解,中航一集团和中航二集团此前分别持有燃机公司60%、40%股权,而根据力源液压2008年12月31日与中航一集团和中航二集团签订的相关补充协议,公司将先利用自筹资金支付首期股权转让价款1.3亿元,其中向中航一集团支付7800万元,向中航二集团支付5200万元。若中航一集团和中航二集团的法人主体资格注销后,原合同中有关中航一集团和中航二集团的权利义务由中国航空工业集团公司享有或承担。

资料显示,力源液压受让燃机公司100%股权共需向中航一集团和中航二集团支付转让款25220.3334万元。除在上述补充协议签署后5个工作日内支付1.3亿元外,力源液压还将在补充协议签署后一年内支付剩余1.22亿转让款,并按同期银行贷款利率支付延期支付的期间利息。

值得注意的是,在力源液压支付首次股权转让价款后,中航一集团和中航二集团应于收到首次股权转让价款后10日内将其分别持有的燃机公司60%和40%的股权全部过户给公司所有,并协助公司办理相关股权交割过户手续。

力源液压表示,本次收购的完成将拓宽公司燃机业务的盈利渠道,提高燃机业务盈利的稳定性,另外还使公司成功进入风电设备领域,大幅提高投资收益。

## 中海集运总经理荣膺 世界经济华人杰出创新人物

◎本报记者 李锐

鉴于中海集装箱运输股份有限公司在全球航运市场的领先地位和品牌影响力,在近日举办的2008亚太(投资)华人经济年会中,公司董事总经理黄小文荣获“世界经济华人杰出创新人物奖”。

2008亚太(投资)华人经济年会暨第三届中国国际循环经济高峰论坛系由国务院国资委监督管理委员会研究中心指导,国际生态安全合作组织、中国国际文化传播中心、中国非金属矿工业协会、《世界华人报》周刊、中国循环经济研究中心等单位共同主办的一次高规格、高质量的经济盛会。所有排行榜主要从四大维度、八大标准对企业或企业领导人进行综合计分。四大维度包括经营业绩表现、持续竞争能力、国际企业文化和品牌影响力;八大标准包括海外经营业绩、全球拓展表现、生产采购管理、全球市场营销、国际人力资源、科技创新研发、海外品牌塑造和当地文化融合。

■公司透视

## 泰豪科技连续涨停有何玄机

◎本报记者 张潮

2009年才两个交易日,沪市A股就出现了7个连续涨停的股票(除ST股票以外)。其中,泰豪科技的连续涨停和昨天网上出现的一份来自中金公司的关于该公司的研究报告,引起了投资者的密切关注。

中金公司的研究报告上调了对于泰豪科技的盈利预测,认为泰豪科技2009年和2010年的业绩将分别同比增长13.3%和19.7%。他们将泰豪科技的发电业务收入,从此前假设的2009年至2010年增速为零增长分别上调至30%、25%;同时,基于泰豪科技已过高新技术企业公示期,因此下调合并报表所得税率至18%。调整后,预计泰豪科技从2008年至2010年的每股收益分别为0.33元、0.46元和0.62元。

针对中金报告中涉及的主要内容,记者专门采访了泰豪科技有关负责人。

根据中金报告,泰豪科技原来最令市场担心的传统发电业务并没有此前判断的增长难以持续。在近期三网(电网、铁路网、通讯网)的快速建设以及2008年多项灾害使得“双电源供电”标准被电网、通讯网等系统迅速接受的共同作用下,我国发电市场需求快速增长。作为国内发电领域三强企业,泰豪科技2009年上半年来自于三网的新增订单将超出5亿元。

记者在采访中了解到,泰豪科技的发电业务的确处于增长态势中,订单的增加已经使得部分生产线工人经常加班加点。据悉,在国家电网最近一次招标的额达17亿元人民币的项目招标中,泰豪科技以排名第一的成绩与其他两家公司一同入围。由于这个项目是滚动实施,每期标的额一般在几千万到几个亿不等,因此将给泰豪科技带来持续性的收入增长。同时,泰豪科技在通讯网建设中的订单也在增加,与中移动、华为的合作越来越密切。另外,该公司还在积极参与铁路网建设的项目投标。

中金报告一如既往的看好泰豪科技的智能建筑集成业务,认为2009年将保持25%的增长速度;加上智能建筑集成市场重心由新建建筑向存量建筑改造的过渡已悄然启动,长期发展前景乐观。泰豪科技有关负责人表示,该公司于2008年12月蝉联了“中国最佳智能建筑管理系统”奖,未来2年仍将受益于世博会、亚运会等场馆楼宇的建设。同时,针对存量楼宇的节能改造,该公司已经初步形成了和大型商业连锁集团以及地方政府进行密切合作的有效商业模式。